

Учебный план программы профессиональной переподготовки

«Практический маркетинг. Технологии эффективного маркетингового продвижения» с присвоением квалификации «Маркетолог (специалист по маркетингу)»

	Наименование дисциплин	Общая трудоемкость, в акад. часах	Работа обучающегося в СДО			Формы промежуточной		
№пп			Лекции	Тестирование	Практические занятия	и итоговой аттестации (ДЗ, 3)		
Нормативно-правовой раздел								
1	Нормативно-правовое регулирование маркетинговой деятельности	22	16	2	4	3		
	Раздел общепрофессиональных дисциплин							
2	Экономика организации	28	20	2	6	дз		
3	Общий менеджмент	44	38	2	4	дз		
4	Стратегический менеджмент	37	29	2	6	дз		
5	Основы логистики	30	24	2	4	3		
6	Управление проектами	28	22	2	4	дз		
7	Этика делового общения и правила ведения переговоров	19	13	2	4	3		
Раздел специальных дисциплин								
8	Маркетинг. Основные понятия	26	20	2	4	дз		
9	Методология и аналитические инструменты маркетинговых исследований	30	22	2	6	дз		
10	Система маркетинговых коммуникаций	24	18	2	4	3		
11	Разработка и технологии производства рекламного продукта	28	20	2	6	ДЗ		
12	Психологические аспекты планирования, проведения и оценки эффективности рекламных компаний	26	20	2	4	3		
13	Связи с общественностью в маркетинге. Технологии проведения PR-кампании	30	22	2	6	дз		
14	Жизненный цикл товара и стимулирование продаж (промоушн)	26	18	2	6	3		
15	Стимулирование продаж и торговый маркетинг (трейд-маркетинг). Технологии управления продажами	26	20	2	4	дз		
16	Основы брендинга. Создание бренда и управление брендом	28	22	2	4	ДЗ		
17	Сегментация рынка и стратегический анализ в маркетинге	30	24	2	4	3		
18	Разработка маркетинговой стратегии	32	24	2	6	ДЗ		
19	Планирование и контроль маркетинговой деятельности организации	28	22	2	4	дз		
20	Digital-маркетинг. Посадочная страница коммерческого сайта. Интернет-реклама	26	20	2	4	дз		
21	Основные инструменты интернет-маркетинга: SEO - оптимизация, SMO и SMM - технологии	26	20	2	4	3		
22	Стратегия продвижения услуг частного специалиста в сети Интернет	26	20	2	4	3		
23	Практический маркетинг	30	22	2	6	3		
Итоговая аттестация		10				Итоговый междисциплинарный экзамен		
	итого	660						

Календарный учебный график

№пп	Наименование дисциплин	Общая трудоемкость, в акад. часах	Учебные недели
1	Нормативно-правовое регулирование маркетинговой деятельности	22	1
2	Экономика организации	28	1-2
3	Общий менеджмент	44	2-3
4	Стратегический менеджмент	37	3-4
5	Основы логистики	30	4-5
6	Управление проектами	28	5